

# **"Desenvolvimento de uma Média Empresa no Setor de Petróleo e Gás"**



®



**SMS**  
SEGURANÇA MEIO AMBIENTE E  
SAÚDE OCUPACIONAL

AR CONDICIONADO E ENGENHARIA

# "Desenvolvimento de uma Média Empresa no Setor de Petróleo e Gás

## História da Empresa

Estabelecidos em 1998, somos um fornecedor de sistemas integrados de tratamento do ar. Oferecemos soluções completas para as necessidades de conforto, processos produtivos, segurança de vidas e exigências ocupacionais.



# "Desenvolvimento de uma Média Empresa no Setor de Petróleo e Gás

## Áreas de Negócios Estratégicos

**AR CONDICIONADO**

**VENTILAÇÃO MECANICA**

**SALAS LIMPAS**

**CAPTAÇÃO E TRATAMENTO DE PARTICULADOS**

**AUTOMAÇÃO DE SISTEMAS DE HVAC**

**SERVICE**

**PESQUISA E DESENVOLVIMENTO**

**COMISSIONAMENTO DE SISTEMAS DE HVAC**

# "Desenvolvimento de uma Média Empresa no Setor de Petróleo e Gás

*Desenvolvimento de Soluções*

*Engenharia*

*Procurement, Inspeções*

*Fornecimento de componentes dos sistemas*

*Montagem*

*Supervisão de instalação*

*Comissionamento e testes*

*Treinamento*



# "Desenvolvimento de uma Média Empresa no Setor de Petróleo e Gás

## **Experiência em obras executadas**

**Através de parcerias internacionais e do conhecimento técnico do estado da arte em tecnologias de eficiência energética e de integração multidisciplinar, atuamos desde a fase de planejamento ao comissionamento de nossos sistemas, para encontrar uma solução específica à cada necessidade de tratamento do ar.**

# "Desenvolvimento de uma Média Empresa no Setor de Petróleo e Gás

## Profissionais

**Nossos engenheiros e colaboradores possuem experiência vivenciada em mais de 3000 projetos, em uma vasta gama de áreas de aplicação em todo o Brasil e MERCOSUL**

# "Desenvolvimento de uma Média Empresa no Setor de Petróleo e Gás

**Total Turnover / ano**

R\$ 15.000.000,00

80 funcionários

**Principais Regiões de atuação**

- \* Sudeste
- \* São Paulo
- \* Rio de Janeiro
- \* Itaboraí
- \* Angra dos Reis
- \* Macaé





## Soluções Técnicas de Ventilação e Exaustão



# METROS



# SALAS LIMPAS



# INDUSTRIA AERO ESPACIAL





# SHOPPING CENTERS



# INDUSTRIAS



# ELETROCENTROS



# ESPAÇOS CORPORATIVOS





# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APÓS O PRÉ SAL

**Históricamente nossa empresa  
sempre atuou na cadeia de O&G,  
entretanto fornecendo e prestando  
serviços à empresas EPCistas, em  
Refinarias e Sites On Shore da  
Petrobras**



# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APÓS O PRÉ SAL

**Em 2010, através de convite da FIESP, participamos em  
SÃO PAULO do Seminário**

**\* MOBILIZAÇÃO DA INDÚSTRIA PAULISTA NA CADEIA  
DE OLEO & GAS**

# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APÓS O PRÉ SAL

**Neste Seminário, foi apresentada uma estimativa de demandas a serem contratadas em função das grandes necessidade de equipamentos do Pré Sal.**

**O CENÁRIO FOI MUITO ESTIMULANTE**

# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APÓS O PRÉ SAL



28 Oil Rigs



26 FPSOs



177  
Supply  
Vessels



70 Large Vessels



1 Bilhão Hh  
Montagem

# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APÓS O PRÉ SAL

**Todas estas embarcações necessitam de sistemas de ar condicionado, ventilação mecânica, exaustão, e refrigeração, denominados HVAC OFF SHORE para atender as seguintes áreas:**

*Acomodações e módulos de escritórios*

*Salas de Máquinas*

*Sala de lama e estocagem de sacarias*

*Áreas de estocagem*

*Áreas Técnicas e Eletrocentros*

*Módulos de Compressão de gás*

*Módulos portáteis*

*Ventilação de Cozinhas e Restaurantes Profissionais*



# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APÓS O PRÉ SAL

**Estes sistemas de HVAC OFF SHORE diferenciam-se dos convencionais em:**

- \* **SÃO CONSTRUÍDOS EM AÇO INOXIDÁVEL**
- \* **OS TROCADORES DE CALOR SÃO CONSTRUÍDOS COM SERPENTINAS COM TUBOS DE COBRE E ALETAS DE COBRE**
- \* **AS UNIDADES CONDENSADORAS PODEM TRABALHAR COM ÁGUA DO MAR, SALGADA**
- \* **OS COMPONENTES ELÉTRICOS, ONDE APLICÁVEL OPERAM EM ATMOSFERAS EXPLOSIVAS**



# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APÓS O PRÉ SAL

**Entretanto o que mais nos chamou a atenção no SEMINÁRIO DE MOBILIZAÇÃO DA INDÚSTRIA PAULISTA NA CADEIA DE OLEO & GAS foram os seguinte pontos**

- 1- A NECESSIDADE DA CAPACITAÇÃO TÉCNICA**
- 2- A NECESSIDADE DE CERTIFICAÇÕES**
- 3- A NECESSIDADE DO CADASTRAMENTO CRCC NA PETROBRAS**
- 4- E UMA GRANDE INQUIETAÇÃO DE COMO SE CHEGAR NAS INFORMAÇÕES ESTRATÉGICAS DESTE SETOR (COMO ABRIR A CAIXA PRETA )**

# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

## \* Capacitação

**SEBRAE/SANTOS**

**PROGRAMA DE MOBILIZAÇÃO DA PEQUENA E MEDIA  
EMPRESA NA CADEIA DE O&G DO PRE SAL**

**RODADAS DE NEGÓCIOS**

**PROMINP**

**CONHECIMENTO DAS AÇÕES E PUBLICAÇÕES**



# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

## Capacitação

- \* **Estar presente nos principais eventos , anualmente**
- \* RIO OIL & GAS
- \* HOUSTON
- \* SANTOS
- \* MACAE
- \* STAVANDER
- \* OTN RJ
- \* NITERÓI
- \* E EM FUTURO PRÓXIMO NA ÁSIA

# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

## Capacitação

- \* **Atualizar o conhecimento de Normas , Standards, Recomendações e Regulamentos de Sociedades Classificadoras, Certificadoras, Reguladoras e de Inspeção do Setor Naval, Normas ATEX**

# Capacitação

## PROGRAMA NAGI PG-NÚCLEO DE APOIO A GESTÃO DA INOVAÇÃO NA CADEIA PAULISTA DE ÓLEO E GÁS

- **NAGI é uma excelente ferramenta para alcançarmos um diferencial no mercado de Petróleo e Gás**
- **Contribui para a estratégia de criação e captura de valor, e no desenvolvimento de gestão que consiga fazer a empresa competitiva, através de :**

### **Inovação**

**Busca por novas tecnologias**

**Cooperação entre setor público e iniciativa privada**

**Ganho de escala em bens e serviços**

**Promoção da competitividade**

**Qualificação na área de Recursos humanos**

**Promover o contato com outras empresas, nos proporcionando muitas ideias para participarmos no mercado tão competitivo.**

# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

## Certificações

- \* INICIAMOS O PROJETO DA CERTIFICAÇÃO ISO 9001 2008, TENDO OBTIDO O CERTIFICADO PELA BRTUV EM MARÇO 2013

# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

## \* Certificação CRCC

**DURANTE O SEMINARIO DA FIESP EM 2010, O  
PALESTRANTE DESTE TEMA, RECOMENDOU QUE  
ANTES DE QUALQUER PASSO NESTE SENTIDO, O  
TITULAR DE CADA EMPRESA INTERESSADA, DEVERIA  
ACESSAR O SITE DO PORTAL E LER COM MUITA  
ATENÇÃO A INTRODUÇÃO DO MESMO**

# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

## Certificação CRCC

- \* ACEITAMOS A SUGESTÃO, E DEPOIS DE UMA IMERSÃO DE DOIS DIAS, ENTENDEMOS A REVOLUÇÃO QUE ESTÁVAMOS PRESTES A ENFRENTAR NA EMPRESA, NOS CAMPOS DO PORTAL:
- \* TÉCNICO
- \* GERENCIAL
- \* SMS (Saúde, Meio Ambiente e Segurança)
- \* ECONOMICO/FINANCEIRO
- \* LEGAL

# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

## Certificação CRCC

- \* No ítem SMS, encontramos o maior desafio, o que nos obrigou contratar uma consultoria especializada, que implantou um novo modelo gerencial desta disciplina em nossa empresa.
- \* Hoje temos o PGST, um portal interno de gerenciamento e atualização de nossas atividades de SMS para nossas obras e atualizações no Portal Petrobras

## Capacitação

### PGST – SISTEMA DE GERENCIAMENTO ON LINE DE DOCUMENTAÇÃO DE SEGURANÇA DO TRABALHO





# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

- \* **Certificação CRCC**
- \* **Em 2011 fomos cadastrados no CRCC da Petrobras, nas famílias que estávamos preparados para tal.**
- \* **Aprendemos que com a necessidade da renovação anual de nosso cadastro, ou objetivando expandir as nossas famílias de cadastro a empresa tem que estar em EVOLUÇÃO CONSTANTE**

# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

**Como se chegar nas informações estratégicas deste setor (como abrir a caixa preta )**

- \* Em Julho de 2012, novamente através de convite da FIESP/APEX, participamos da Missão Empresarial à Finlândia/Noruega, voltada ao Setor de O&G**

# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

- \* **Conhecemos a estrutura do setor naval da Finlândia e Noruega**
- \* **Participamos de encontro B2B com industriais locais**
- \* **Visitamos estaleiros**
- \* **Participamos de Workshops**
- \* **Na Noruega visitamos a feira de O&G de Stavanger**
- \* **Entendemos como funcionam os Clusters da indústria naval na Noruega**

# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

**E foi na Noruega, que descobrimos, a força da pequena e media empresa na cadeia de O&G**

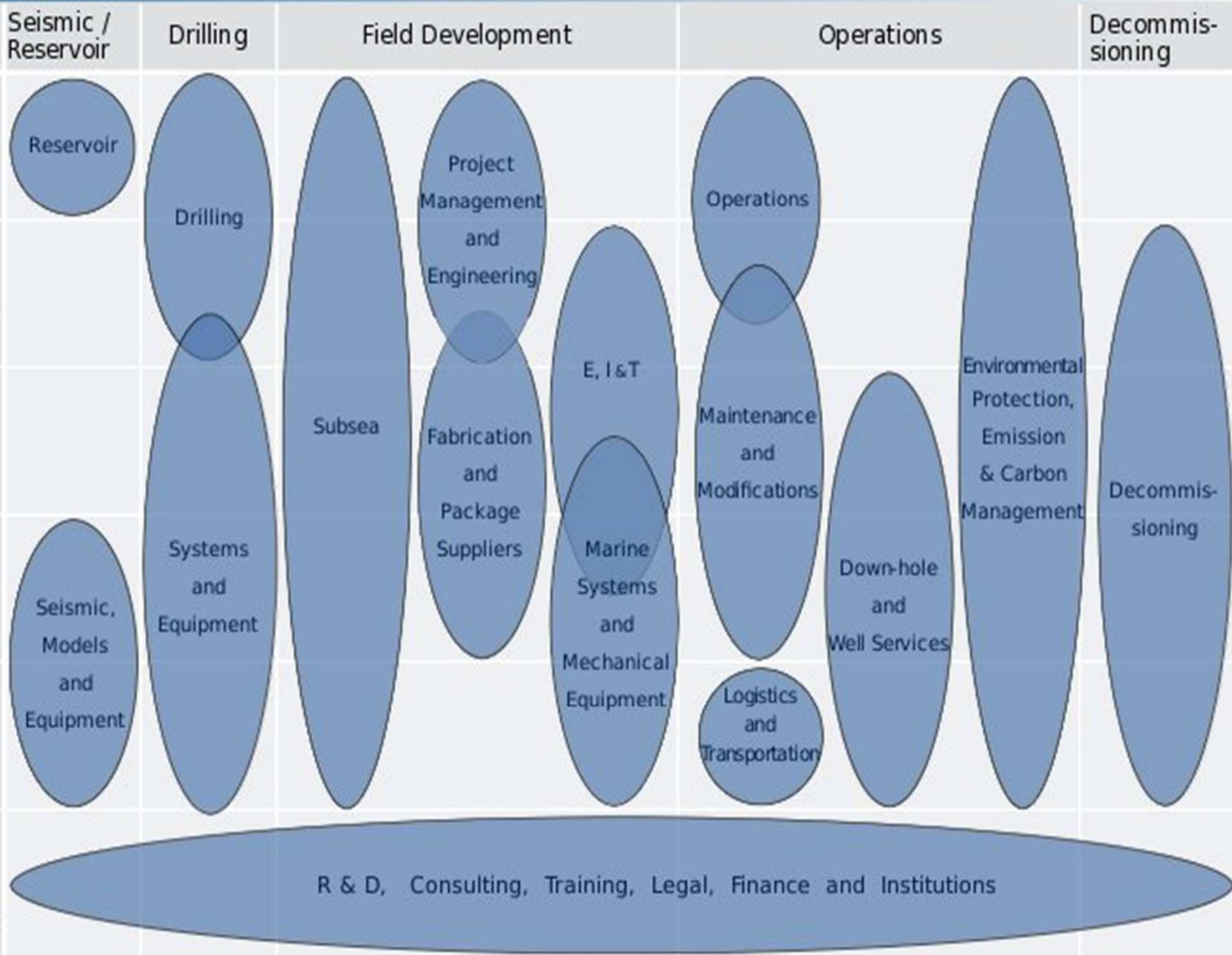
**1- A maioria dos sistemas são atendidos por empresas que integram os sub sistemas da cadeia produtiva**

**2- Não há caixa preta, e as informações que procurávamos foram encontradas**



# Value Chain

Supply Chain



# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

- \* **INSTOK**  
**NORWEGIAN OIL AND GAS PARTNER**  
*Capability clusters - A gateway to the Norwegian Oil and Gas Industry*
- \* **WWW.INSTOK.NO**

# PRIMEIROS PASSOS NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

- \* **Estabelecemos Contratos com Exclusividade para a Distribuição de Equipamentos para a America do Sul, para equipamentos de HVAC OFF Shore, ainda não fabricados no Brasil, com apoio na instalação e service dos mesmos.**

# MKK/Norway





# Northern/USA-Chillers



# O DESENVOLVIMENTO NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

- \* **JA ESTAMOS TRABALHANDO NA NOVA REFINARIA COMPERJ EM CONSTRUÇÃO EM ITABORAI-RJ, FORNECENDO HVAC PARA SUB ESTAÇÕES ELETRICAS.**
- \* **JA ESTAMOS DESENVOLVENDO TRABALHOS OFF SHORE PARA OS PRINCIPAIS DRILLING CONTRACTORS POSICIONADAS EM MACAE**
- \* **ESTAMOS APOIANDO EMPRESAS BRASILEIRAS EM CONCLUIR SERVIÇOS DE HVAC OFF SHORE CONTRATADOS NA ASIA E QUE NECESSITAM DE REVISÕES /ADEQUAÇÕES PARA ACEITE DE SEU COMISSIONAMENTO NO BRASIL**

# COMPERJ, Itaboraí-RJ



# P61/PETROBRAS - E HOUSES 1,2,3





# DRILLING CONTRACTORS/MACAE-RJ



# O DESENVOLVIMENTO NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

- \* APRENDEMOS QUE O SETOR É MUITO DINAMICO
- \* AS DEMANDAS SÃO GRANDES E É PRECISO SE PREPARAR MUITO BEM ANTES DE SE PENSAR EM CRESCIMENTO
- \* QUALIDADE E RESPOSTAS RÁPIDAS SÃO AS PALAVRAS CHAVES
- \* LOCALIZAR A INFORMAÇÃO DE QUEM CONTRATA O QUE, É UM DESAFIO
- \* DENTRO DESTA CADEIA, A PETROBRÁS REPRESENTA CERCA DE 60%.
- \* EXISTEM OUTRAS EMPRESAS A SE PROSPECTAR ( Certificação CAD FOR)
- \* O & G OFF SHORE NO BRASIL AINDA É O RIO DE JANEIRO

# O QUE JÁ APRENDEMOS

- 1-APRENDEMOS QUE O SETOR É MUITO DINAMICO
- 2-AS DEMANDAS SÃO GRANDES E É PRECISO SE PREPARAR MUITO BEM ANTES DE SE PENSAR EM CRESCIMENTO
- 3-QUALIDADE E RESPOSTAS RÁPIDAS SÃO AS PALAVRAS CHAVES
- 4-LOCALIZAR A INFORMAÇÃO DE QUEM CONTRATA O QUE, É UM DESAFIO
- 5-DENTRO DESTA CADEIA, A PETROBRÁS REPRESENTA CERCA DE 60%.
- 6-EXISTEM OUTRAS EMPRESAS A SE PROSPECTAR (Certificação CAD FOR)
- 7- O&G OFF SHORE NO BRASIL AINDA É NO RIO DE JANEIRO



SLIDE FINAL DE PALESTRA DA  
BRASCA PARA INVESTIDORES  
NORUEGUESES

**Before you start, use experienced people.**

**When you start, have access to local competence that understand your way of doing business.**

**Finding the local partner.**

**Plan and prepare and be ready to re-plan.**

**Expect delays - without knowing why.**

**“it is all about people”.**

**Big opportunities – big problems – but possible.**

**Brasca**



NORWEGIAN  
BUSINESS SCHOOL

**INSTOK**

## O DESENVOLVIMENTO NA CADEIA DO O&G APOS O PRE SAL

**OBRIGADO PELA SUA ATENÇÃO  
!**

### **Agradecimentos**

FIESP  
COMPETRO-Comitê da Cadeia Produtiva da  
Indústria de Petróleo e Gás  
CIESP Campinas

Antonio Luiz Schiliró  
Diretor  
Celular 11-98536-1791  
comercial@ar-arengenharia.com.br

